АГЕНЦИЯ ЗА РЕГИОНАЛНО ИКОНОМИЧЕСКО РАЗВИТИЕ – СТАРА ЗАГОРА
Стара Загора, ул. Ген. Столетов 127 тел.: 042 60 50 07, тел./факс: 042 63 80 75,
ел.поща: office@szeda.eu; europedirect@szeda.eu Интернет: www.szeda.eu; **www.europedirect.szeda.eu**

Европейски фонд за морско дело и рибарство

Програма „Синя икономика" (Blue economy)

Тематично направление Blue Economy (Синя икономика)

Европейският фонд за морско дело и рибарство е отворил възможност за кандидатстване с общ бюджет 18,7 милиона евро. Кандидатстването е в три тематични направления:

1) **Сини лаборатории (Blue Labs) – до 80% стойност на гранта.**

2) **Сини кариери (Blue careers) – до 80% стойност на гранта.**

3) **Синя икономика (Blue economy) – до 65% стойност на гранта**

Това резюме е насочено към тематично направление Blue Economy (Синя икономика)

Програмата отвори на 23.10.2018г., а крайният срок за подаване на проектни предложения е до 31.01.2019г. Продължителността на един проект е между 24 и 36 месеца. Всеки кандидат трябва да докаже финансов капацитет. За проектни предложения, които надхвърлят грантова стойност над 750 хиляди евро ще бъде правен допълнителен одит от независим одитор за последната финансова година. При одобрение се предвижда авансово плащане от 40% от общата стойност на гранта, едно междинно плащане, което е максимум до 50% от стойността на проекта. Финалното плащане на остатъка от гранта се прави след финален отчет.

Критерии за допустимост:

1) Кандидатстващият трябва да е юридическо лице;
2) Кандидатстващият трябва да бъде частна организация, публична организация или международна организация;
3) Да бъде пряко отговорен за подготовката и управлението на проекта с останалите кандидати, т.е. да не действа като посредник
4) Да е регистриран в страна член на ЕС. (съществуват изключения за проектни предложения, които се реализират в морски и океански води, които не спадат към ЕС. За повече информация за тях, можете да се обърнете към екипа на АРИР - Стара Загора).

Специфични критерии за допустимост спрямо различните направления:
За Blue Economy - самостоятелно кандидатстване от страна на юридическо лице, което генерира приходи. При наличие на консорциум следва поне единият партньор да бъде юридическо лице, което генерира приходи. Кандидатстващите трябва да са активни в сектора на синята икономика и свързани вериги на снабдяването.

EMFF-03-2018 – Grants for the Blue Economy: investing in innovation – 65% съфинансиране. Общ бюджет - 8 200 000 евро. Размер на проектно предложение – от 500 000 евро до 1 000 000 евро. Ще бъдат финансирани около 9 проекти предложения.

Цели

Това направление на програмата има за цел да подкрепи демонстрационни проекти, базирани на иновативни технологии, тестване/разгръщане/разширяване на нови индустриални или сервизни приложения и решения за синята икономика.

Подобен тип подкрепа има за цел да:
1) Подкрепи иновативните технологии и/или услуги в сектора на морското дел да подобрят своята готовност за излизане на пазара и да се насочат към реално такова, позволявайки на икономическите единици (най-вече малки и средни предприятия) да прилагат нови идеи и резултати от проучвания/изследвания в пазарни решения.
2) Улесни мащабирането и развитието на бизнес модели и услуги.
3) Намали риска при разгръщането демонстрационните проекти, давайки им нужната правдоподобност, за да могат те да получат ново финансиране за развитие на своите услуги.

Отвъд проучванията/приложните изследвания, кандидатите трябва да обяснят как техните проектни предложения ще помогнат на иновативните технологии и/или морските услуги да подобрят своята готовност за излизане на пазара и да се насочат към комерсиализация, демонстрирайки добавената стойност от нов продукт/услуга, процес и/или система на потенциални клиенти в реална среда.

The Technology Readiness Level (TRL) трябва да бъде между ниво 6 (“technology demonstrated in relevant environment”) и ниво 9 (“actual system proven in operational environment”) по дефиницията на програма Хоризонт 2020.

Освен това, предложенията трябва да имат завършено доказателство за концепция и ранни опити в реална среда в ход.

Теми и приоритети

За да постигнат заложените по-горе цели, проектните предложения трябва:

- да адресират иновации, които надхвърлят научноизследователската дейност и имат за цел да подпомогнат новаторските морски технологии и / или морските услуги в близост до пазарната готовност за напредък към търговската фаза;
- да допринася за поне една от приоритетните области на ЕС за кръговата икономика, биоикономиката, както и за Енергийния съюз и климата;
- да демонстрира ясна връзка/приложение на технологии като сензори за визуализация и замерване, сателитни технологии, съвременни материали, ИКТ, анализ на база данни, автономни системи, биотехнологии, нанотехнологии, подводно инженерство или други технологии, които са извън морската индустрия.

С цел насърчаване на участието на инвеститори, които са трета страна, предимство ще бъде давано на проекти, които са в напреднала фаза на получаване на финансиране от инвеститори, което е гарантирано под някаква форма (например чрез писмо за интерес от инвеститор за подкрепа на проекта).

Като част от процеса на оценка ще се дава предимство на проекти, които надграждат изследователски проекти, които са финансирани със средства от ЕС или от други източници. В този контекст, предложенията следва да описват как те се основават,

допълват и се различават от финализираните или текущите научноизследователски и иновационни проекти, включително от програмите на ЕС, ако е уместно. Когато дадено предложение ще работи в даден морски басейн, в който съществува стратегия за морските басейни или подобна инициатива, приоритетни ще бъдат предложенията, които обясняват как те допринасят за постигането на целите на съответната стратегия или инициатива за морските басейни.

Проектни предложения, които са от партньорски консорциум, са допустими в това направление, като партньорите в проекта трябва да имат съществена роля и участие в демонстрационните дейности и очакваните резултати. Потенциални партньори могат да бъдат клъстери, научни и изследователски организации, както и организации, които предоставят услуги, които компанията не може да си осигури сама и не могат да бъдат възложени (или много трудно могат да бъдат възложени) на подизпълнител.

Допустими дейности за финансиране

Кандидатите трябва да обяснят в своето предложение как ще осъществят целевите дейности по-долу, което ще доведе до конкретни и измерими резултати в рамките на продължителността на проекта.

Основни дейности

Проектното предложение трябва да включва поне една от посочените по-долу категории дейности, като част от изпълнение на проекта:

- Производство на нови материали, продукти или устройства и/или инсталиране на нови процеси, системи и услуги и/или подобряване значително тези, които вече са проектирани, произведени и/или инсталирани; и/или експлоатация на пилотна производствена система преди пускане на пазара; и или тестване и валидиране на производствения процес на първите малки серии продукти на ниво предпазарна реализация.
- Консултации, обратна връзка и валидация от релевантни заинтересовани страни за технологиите/услугите/продуктите, които се изпитват/скалират или подготвят вътрешни и външни организации за цялостно производство, включително разработване на верига на снабдяване; и/или да се подготвят за пълноценно комерсиализиране чрез анализ на пазара/конкурентите/инвестиционен анализ, изготвяне на бизнес планове (включително за управление на риска, права върху интелектуална собственост, достъп до финансиране, потенциал за репликация към други промишлени / търговски приложения или други сектори, структури, региони и др.).

Допълнителни дейности

В допълнение на основните дейности, кандидатите трябва да включат допълващи дейности, които да подкрепят основните:

- Да се предприемат действия, които ще увеличат вероятността за реализация на пазара на демонстрационни проекти като дейности за развитие на бизнеса, включващи крайни потребители, потенциални клиенти и инвеститори, работилници от типа B2B и B2C.

- Извършване на дейности, свързани с лицензиране на технологии, регистрация на патенти и полезни модели; управление и защита на интелектуална собственост, проверка на функционирането на продукта/услугата и валидирането му;
- Подкрепа за иновационни дейности и/или насочване на комбинация от различни целеви мерки за подкрепа на бизнеса и иновациите (наставничество за набиране на средства, менторство, обучение за управленски умения, подкрепа за инвестиционна готовност, друго консултантско и финансово планиране);
- Където е допустимо, да се включат дейности, които ще допълват и ще създадат синергия с релевантни проекти, които са финансирани от други програми на ЕС (Хоризонт 2020, LIFE, Европейските структурни и инвестиционни фондове), както и с релевантни инициативи и трансгранични политики.

Списъкът с допълващи дейности не е изчерпателен и цели по-скоро да даде насока на кандидатстващите. Кандидатите могат да включат други дейности, стига техният избор да е обоснован и да е свързан с целите на проекта и целите на това направление.

Нетуоркинг с други европейски проекти

По време на изпълнението на проекта, могат да бъдат организирани различни събития и срещи между всички бенефициенти по това направление на програмата, с цел обмяна на опит и добри практики.

Очаквани резултати

Кандидатите трябва да посочат очакваните резултати от проекта. Постигнатите резултати до края на проекта трябва да бъдат конкретни, реалистични и ясно измерими. Проектните предложения трябва ясно да описват специфичните резултати от списъка по-долу (ако са релевантни):

- Нови пазарни възможности за европейската промишленост и малките и средни предприятия (МСП) в областта на технологиите с висок потенциал и новаторски технологични области за синята икономика или на веригите на снабдяването;
- По-бързо навлизане на пазара на нови технологии или индустриални приложения, процеси или услуги;
- Нови транснационални възможности за бизнес и инвестиции, както и вериги на снабдяване във високодоходни области за силен растеж в даден морски басейн.

Мониторинг и оценка на дейностите и резултатите от проекта

Бенефициентите трябва да следят и оценят прогреса на проекта чрез реализация на проектните дейности и цели, както и чрез отчитане на постигнатите резултатите от него. Кандидатите трябва да изберат кои количествени и качествени индикатори ще изберат за мониторинг и оценка:

- За всяка цел заложена в проекта трябва да бъдат дадени измерими индикатори, за да се проследи дали тя е постигната или не, и на какво ниво (в т.ч. измерителна единица, базова стойност и целева стойност).
- Бенефициентите ще трябва да отчетат резултатите от проекта, вземайки предвид заложените индикатори от страна на фонда за Морско дело и рибарство, които са представени в проектната документация. Те ще допринесат за цялостната оценка на реализация на проекта.

Проектните предложения трябва да включват отделна дейност за мониторинг и оценка на проектните дейности и резултати, като тя следва да има отделно определен бюджет. Информацията се отчита по време на периодичните отчети.

Повече информация за програмата можете да намерите ТУК.